

# accel



מצגת משקיעים – סיכום רבעון 3 2024

# הבהרה משפטית

מצגת זו אינה מהווה הצעה להשקעה ו/או לרכישת ניירות ערך של אקסל סולושנס גרופ בע"מ ("החברה") ובפרט אינה מהווה "הצעה לציבור" או "מכירה לציבור" מסוג כלשהו. מצגת זו אינה מתיימרת להקיף או להכיל את כל המידע העשוי להיות רלבנטי לצורך קבלת החלטה כלשהי בנוגע להשקעה בניירות הערך של החברה ובכלל, והיא מיועדת לספק אינפורמציה בסיסית בלבד, אשר מטבע הדברים הינו חלקי.

התממשותו או אי התממשותו של המידע צופה פני עתיד תושפע, בין היתר, מגורמים אשר אינם בשליטתה של החברה, גורמי סיכון המאפיינים את פעילות החברה, וכן מההתפתחויות בסביבה הכלכלית ובגורמים חיצוניים המשפיעים על פעילות החברה, ואשר לא ניתן להעריכם מראש והם אינם מצויים בשליטת החברה.

כמו כן, מובהר כי החזון והתכניות האסטרטגיות הכלולות במצגת זו נכונות למועד פרסומן ויכול וישתנו בהתאם להחלטות הנהלת החברה, כפי שתהיינה מעת לעת, ו/או בשל היותם תלויים, כולם או מקצתם, בגורמים שאינם בשליטת החברה כמו גם בגורמי סיכון אליהם חשופה החברה. החברה אינה מתחייבת לעדכן או לשנות תחזית או הערכה כאמור ואינה מתחייבת לעדכן מצגת זו.

המצגת נערכה, לשם הצגה נוחה ותמציתית, והיא אינה ממצה את מלוא הנתונים אודות החברה ופעילותה ואינה מחליפה את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה ותפרסם החברה לציבור. המידע הכלול במצגת זו אינו שלם וכל האמור בה כפוף לאמור בדיווחים הרלבנטיים של החברה.

מצגת זו עשויה לכלול מידע צופה פני עתיד כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968 המבוסס על הערכות והנחות עדכניות נכון למועד המצגת, בין היתר, של הנהלת החברה, אשר על אף שהחברה סבורה שהנן סבירות, הרי שהן בלתי ודאיות מטבען ומתבססות בחלקן על הערכות סובייקטיביות בלבד.

# הנהלת החברה

הכוח שמאיץ את המהפכה הדיגיטלית עם תעוזה עסקית וטכנולוגית

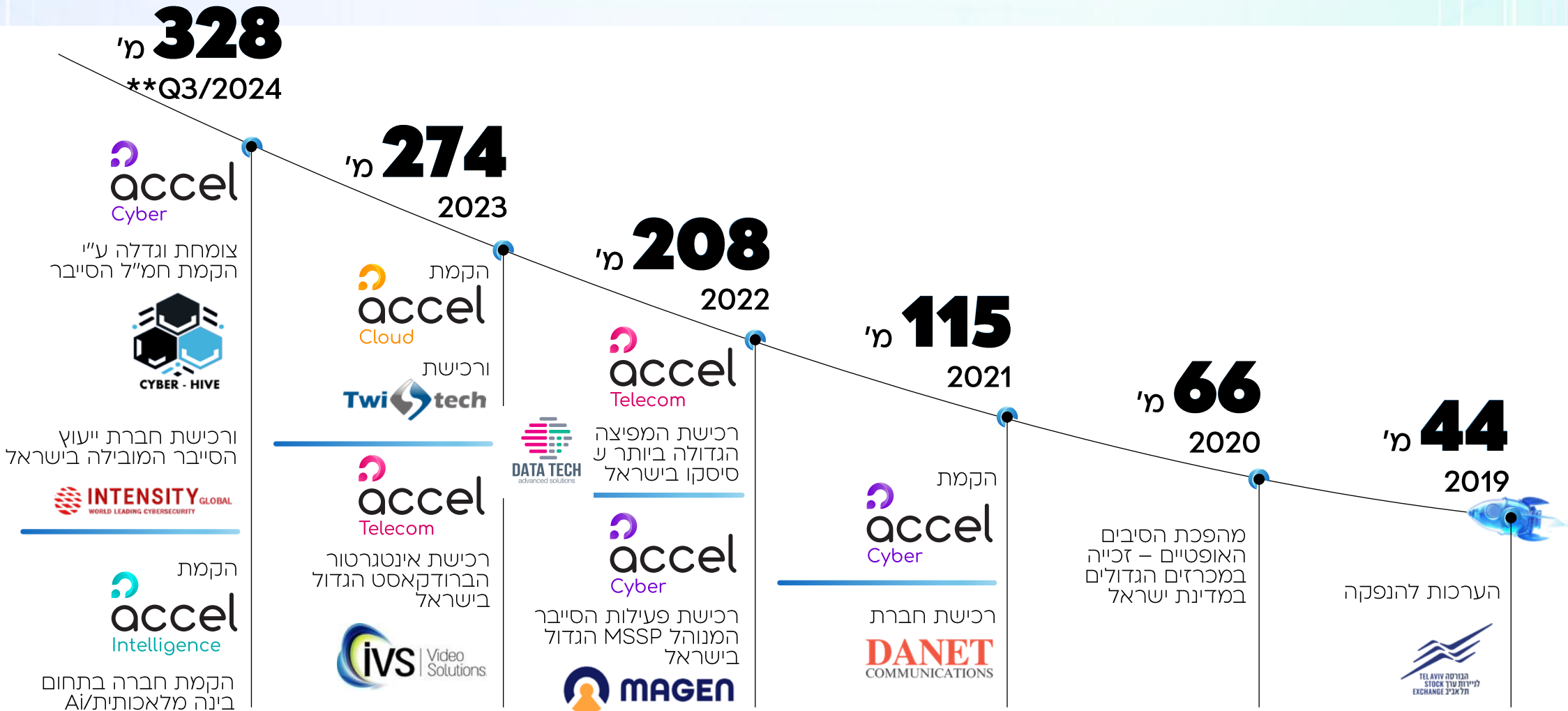


אנו שואפים להוביל את עולמות הסייבר, פיבר והדאטה בישראל, תוך יצירת חדשנות, צמיחה, רווחיות משמעותית והשאת ערך לבעלי המניות.

קבוצת אקסל  
**יוצרים את  
הטכנולוגיה  
של מחר**

# חמש שנים של צמיחה משמעותית

לאורך השנים האצנו את הצמיחה שלנו ע"י רכישות, פיתוחים טכנולוגיים ופיתוח עסקי



\*מחזור שנתי במיליוני ש"ח \*\*צפי לפי קצב מכירות ממוצע שלושת רבעונים ראשונים



# תוכנית אסטרטגית של accel

קבוצת פתרונות הטכנולוגיה הצומחת בישראל

מ' ש"ח **19**  
EBITDA  
Q1-Q3/2024

מ' ש"ח **220**  
שווי שוק\*\*\*

מ' ש"ח **127**  
ARR –  
מכירות סייבר חוזרות\*

מ' ש"ח **246**  
מכירות  
Q1-Q3 2024

**200**  
עובדים

**4**  
מנועי צמיחה  
סינרגטיים



מוצרי תוכנה בעתיד הקרוב



מוצרי תוכנה מ-Q3/24



מוצרי חומרה



מוצרי תוכנה



# מגוון פתרונות סייבר המתקדמים בשוק



## SIEM SOC

Security Information & Event Management & Security Operations Center  
חמ"ל סייבר



## ADR

ניטור וזיהוי אנומליות באפליקציות ארגוניות



## EDR/MDR/XDR

הגנה על נקודת הקצה



## Mail Relay

הגנה על דואר אלקטרוני



## Safe (MFT)

העלאת קבצים מאובטחת של גורמי חוץ



## SE SA

הגנה על גישה מרוחקת לארגון



## Ciso As A Service

ייעוץ וליווי תהליכי אבט"מ וסייבר



## IR

צוותי התערבות באירועי חדירה



## FW

Firewalls  
הגנה על תשתיות



## GRC

סקרי סיכונים ורגולציה



## Cloud Protection

הגנת ענן



## MSSP

שירותי סייבר מנוהלים בשירות חודשי מתחדש



## PT

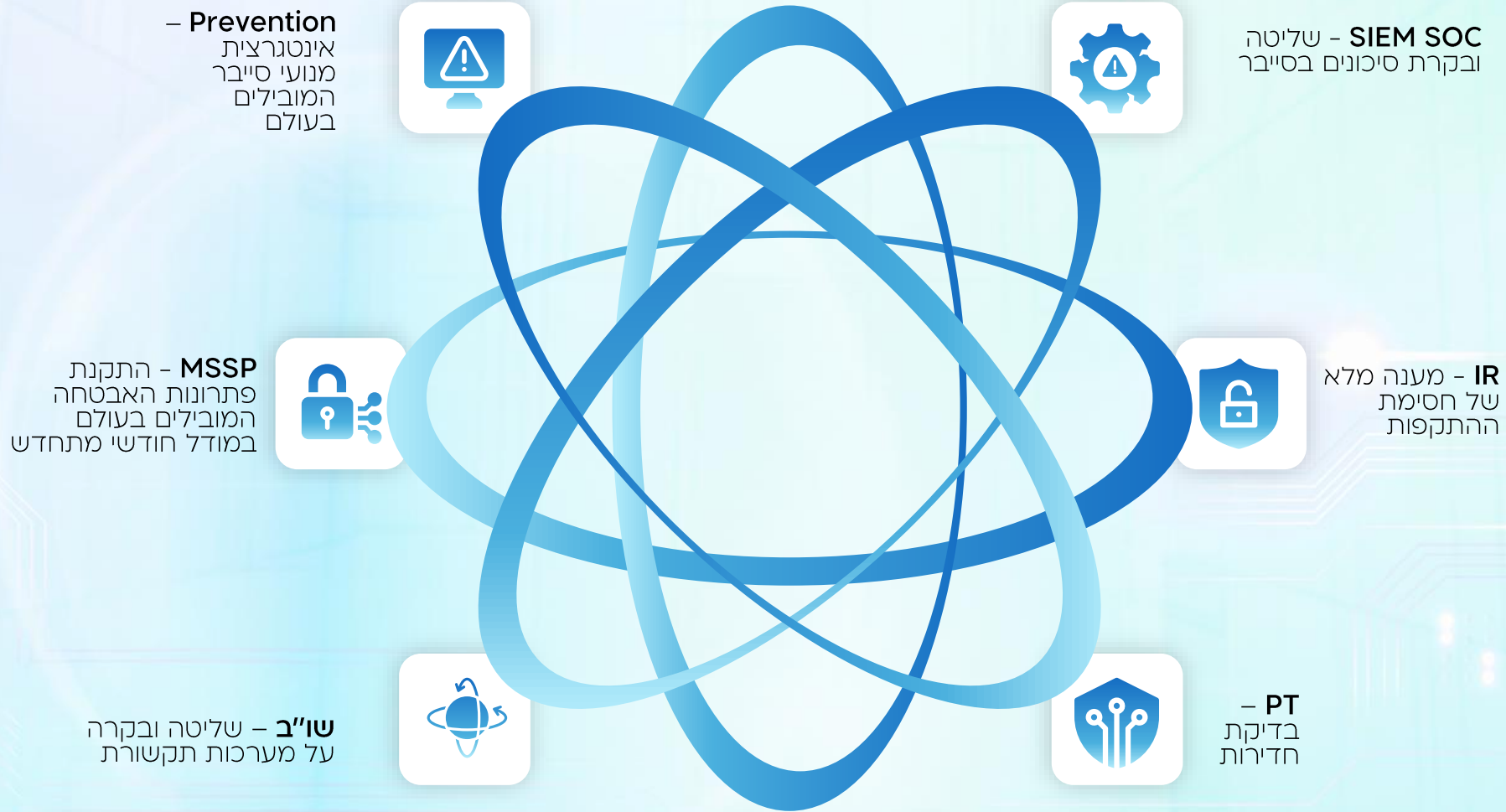
בדיקות חדירות



## DataBase Security

הגנה על מאגרי המידע של הארגון

# פתרונות סייבר 360 מעלות במודל ARR





## ספקית מוצרי תקשורת טלקום המובילה בישראל

### פיתוח עסקי

רכישת אינטגרטור הברודקאסט  
הגדול בישראל

הקמת קלאודיסט אשר  
ממוקדת בהפצת פתרונות  
טכנולוגים מבוססי תוכנה  
ושירותים מנוהלים לעסקים



### הפצה של מוצרי CISCO

יצרנית מוצרי תקשורת  
הגדולה בעולם

סיסקו בשנת 2024 רוכשת את  
חברת SPLUNK  
ומגדילה את אחיזתה בשוק  
הסייבר והטלקום.



### משנת 2009

מכירת 6.5 מ' נתבים

צפי להמשך צמיחה וגדילה  
עקב זכיה במכרזים משמעותיים  
ל-3 השנים הקרובות אצל  
מפעילי הפייבר המובילים  
בישראל

פתרונות AI ברמות דיוק הגבוהות ביותר בזכות טכנולוגיית AI-for-AI



חיזוי no-show של פציינטים לתורים במרפאות החוץ



חיזוי התפרצות חיידקים אלימים במחלקות ואופטימיזציה בין ביצוע בדיקות והפעלת פרוצדורות בידוד.



זיהוי הדבקה של החיידק "קלוסטרידיום" ברמת הפציינט האינדיבידואלי.



חיזוי עומסים בחדר המיון ב-24 השעות הקרובות ועל-פני 19 נקודות קריטיות ב"מסע" של פציינטים בחדר המיון.



למידת הקשרים המנגנוניים בין התדרדרות במדדי ראייה לבין משטרי טיפולים (הזרקות) ולבין האפקט הרפואי.



שיפור ביצועי הנהיגה ונצילות האנרגיה ברכבים חשמליים מתקדמים באמצעות אלגוריתמים לחיזוי אופן הנהיגה בשניות הקרובות.



זיהוי מפגעי בטיחות באתרי בנייה מתוך צילומי רחפנים



הפיכה אוטומטית של תיאורים מילוליים של מפגעי הבטיחות לדאטה ויזואלי סינתטי



אימון מערכות ראייה ממוחשבת לזיהוי המפגעים בזמן אמת.



שירות התעסוקה הישראלי

זיהוי וחילוץ פרטים מקו"ח והזנתם אל מסד נתונים



יישום וטיוב מודל שפה בעברית להבנת הטקסט בקו"ח ובתיאורי משרה



מדידת הקשר הסמנטי, הלוגי וההשמתי בין דורש עבודה לבין משרה



ממשק משתמש ויזואלי חווייתי להנגשת השליטה על יכולות AI מתקדמות





שירותי AWS ו-GCP

שרתים מאובטחים - Accel Private Cloud

שירותים בתחומי  
NOC, Devops,  
Finops, Secops

פרויקטי הגירה

פתרונות 365  
- בשיתוף עם  
AZURE

# הקוד הסודי שלנו

שיתופי פעולה עם חברות הטכנולוגיה המובילות בעולם

 **accel**  
Cyber

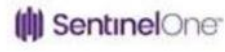
 **accel**  
Cloud

 **accel**  
Intelligence

 **accel**  
Telecom







  
Google Cloud

  
Microsoft Azure









 **evolution**  
THE AI-FOR-AI PLATFORM











 **OpenAI**





# לקוחותינו



# נתונים מדוחות כספים מאוחדים באלפי ש"ח

Q1-Q3 2022		Q1-Q3 2023		Q1-Q3 2024		
129,138	<b>55%</b>	201,100	<b>22%</b>	246,405		סה"כ הכנסות
46,203	<b>57%</b>	72,775	<b>19%</b>	86,633		הכנסות חוזרות
20.7%		18.5%		20%		רווח גולמי
10,376	<b>33%</b>	13,823	<b>38%</b>	19,012		EBITDA מתואם
7,714	<b>52%</b>	11,726	<b>-7%</b>	10,941		רווח נקי מתואם לפני הפחתת עודפי עלות*

\* בדוחות 2024 הוצאות המס היו כ-2.4 מש"ח, בדוחות 2023 הייתה סה"כ נטו הטבת מס בסך כ-1.9 מש"ח  
בנטרול המס – רווח נקי מתואם לפני הפחתת עודפי עלות עלה ב 36% בין 2023 ל-2024



# נתונים מדוחות כספים מאוחדים באלפי ש"ח

שינוי	Q3 2023	Q3 2024	
<b>28%</b>	66,623	85,623	סה"כ הכנסות
<b>29%</b>	24,643	31,971	הכנסות חוזרות
	19.6%	20.7%	רווח גולמי
<b>47%</b>	4,472	6,556	EBITDA מתואם

# אירועים משמעותיים ברבעון

- רכישת אינטנסיטי גלובל – חברת שירותי סייבר מבצעי
- זכיה בלעדית של דאנת, חברת בת, במכרז סייבר תשתיות הענן הגדול בישראל
- זכיה כספק בלעדי במכרז הנתבים הגדול בישראל
- הקמת אקסל אינטליג'נס – ספקית שירותי AI, אשר זכתה כבר במספר מכרזים יוקרתיים.
- גיוס כ-16 מיליון ₪ ממשקיעים אסטרטגים כשלב ראשון מבין שני שלבים
- רכישת דגן מולטימדיה

# אירועים משמעותיים ברבעון

- השקעה בהקמת ארבע חברות חדשות – הייב סייבר, קלאודיסט, אקסל אינטלג'נס וישראל'ינק
- הגידול בהכנסות נובע מגידול אורגני וגם מרכישות חדשות
- עיבוי שדרת ההנהלה עם מנהלים מהשורה הראשונה בשוק בישראל.
- השקעת משאבים רבים והוצאות מהותיות כדי לקדם את צמיחת החברה בעתיד באמצעות ארבעת מנועי הצמיחה – הקמת חברות, מכרזים, רכישת פעילויות, השבחת כוח האדם

# accel 2024

מאיצים את העתיד עם חדשנות, מצוינות והובלה טכנולוגית

**127** מ' ש"ח  
ARR\*\*\*

**19** מ' ש"ח  
EBITDA  
Q1-Q3 2024\*\*

**220** מ' ש"ח  
שווי שוק\*\*

**274** מ' ש"ח  
מכירות  
2023

**246** מ' ש"ח  
מכירות  
Q1-Q3 2024



מעצבים את ענן  
המחר עם טכנולוגיה  
חכמה וגמישה



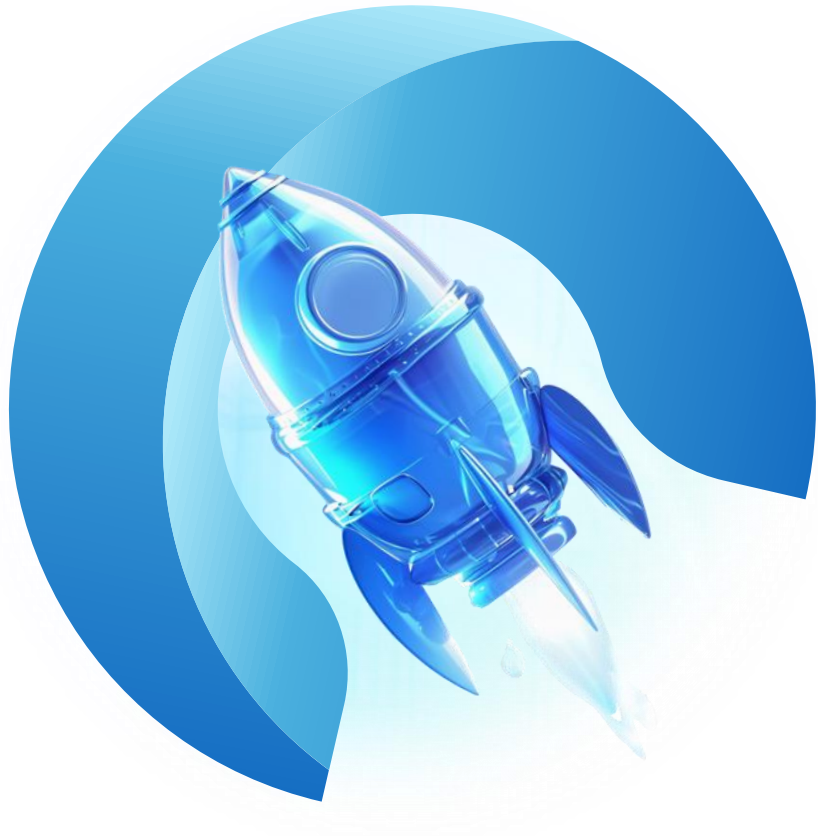
מפתחים תובנות מעמיקות  
באמצעות בינה מלאכותית  
ייחודית



מחברים את ישראל עם  
פתרונות תקשורת  
מתקדמים וחדשניים



מובילים את עולם  
הסייבר עם פתרונות  
אבטחה חכמים



accel  
ACCELERATING  
**THE FUTURE**